

オフィス移転・リニューアル予定の社長様へ

社長のための

10席  
限定

# 業績UPに繋がる オフィス作りセミナー

オフィスを見た目やコストだけで判断するのは大間違い！？  
オフィスは業績アップをサポートするツールになります！  
実際にオフィスが業績アップに繋がった事例を大公開！

## 内容 ⑥

モチベーションUP  
オフィス

社員が高い目標を持って働くようになった

(従業員20名/P社)

## 内容 ⑤

面接応募数1.5倍  
採用力UP  
オフィス

優秀な社員が自然に集まる

(従業員230名/D社)

## 内容 ④

顧客満足度が向上し  
口コミが増加した事例

オフィスにある仕掛けを導入したことで

(従業員45名/A社)

## 内容 ③

コミュニケーション  
活性化オフィス

レイアウト変更するだけで  
部署間の関係性が改善！

(従業員30名/S社)

## 内容 ②

理念浸透オフィス

理念に共感する社員を  
育成・採用できる！

(従業員130名/N社)

## 内容 ①

クリエイティブオフィス

チームワークを引き出し、  
アイデアを生み出す

(従業員70名/P社)

日程 2月16日(木)

第一部: 10:00~12:00  
第二部: 14:00~16:00

場所

(株)ナガシマ セミナールーム  
伊勢崎市三光町3-10

株式会社ナガシマ主催セミナー  
〒372-0046 群馬県伊勢崎市三光町3-10

TEL:0270-26-1726

FAX:0270-26-1809

ホームページ:「伊勢崎 オフィスづくり」で検索

# 新しいオフィスへの期待に胸を膨らませている社長様

突然ですが、オフィス移転やリニューアルの際にこんな課題を感じたことはありませんか？

- ◆イメージしていた様なオフィスプランが担当者から上がってこない
- ◆伝えたはずの要望が、新しいオフィスに全く反映されていない
- ◆何度も修正指示をしたのに、納得できるプランが出てこないの、結局、妥協してしまった…

これらの課題は、オフィス設計のお手伝いをしている弊社が社長からよく聞くお悩みです。前向きで、頑張っている経営をしている社長ほど、「こんなオフィスにしたい」「ただ机・椅子を並べるだけではなく、業績にいい影響を与えるオフィスにしたい」といった思いをお持ちです。しかし、担当者や取引業者に思いが上手く伝わらず、理想と現実のギャップにイライラ・モヤモヤしたことはありませんか？

当セミナーでは、社長の理想のオフィス像を形にして、業績アップにつながるオフィス作りをする方法を実際に業績アップに貢献しているオフィス事例をもとに解説します。「伊勢崎の皆様にご得意分野であるオフィス作りで少しでも貢献したい！」そう思い、当セミナーを企画しました。お気軽にご参加ください。

## 【開催概要】

### 日時・会場

#### 【日程】

2017年2月16日(木)

一部:10:00~12:00

二部:14:00~16:00

※受付開始は15分前です

#### 【会場】

(株)ナガシマ セミナールーム

伊勢崎市三光町3-10

※駐車場あり



JR両毛線伊勢崎駅より徒歩12分

### 参加料

**無料ご招待**

### 定員

**各回5名様限定**

## 【お申込用紙】24時間申込受付FAX:0270-26-1809

会社名		代表者名	
ご住所	〒 -	TEL	( ) -
ご参加者名	部署・役職	ご参加者名	部署・役職
ご参加希望の部			
ご参加希望の部にチェック <input checked="" type="checkbox"/> をご記入ください。【先着順】各回定員5名になり次第、締め切らせて頂きます。			
<input type="checkbox"/> 第一部:10:00~12:00		<input type="checkbox"/> 第二部:14:00~16:00	